

Microsoft 365 Business Central

 DynamizaTIC



 DynamizaTIC



Microsoft Dynamics 365 Business Central

Dynamics 365 Business Central es un **software de gestión para pymes** que agiliza y optimiza los procesos administrativos y financieros.

Business Central es rápido de implementar y **fácil de configurar**. Su sistema de implantación **escalable y adaptable** permite utilizar sólo lo que se necesita y adaptarlo a la casuística concreta de cada sector, actividad, trabajo o necesidad de la empresa.

Business Central permite a las empresas administrar su negocio y **conectar todas las áreas de la empresa**: finanzas, fabricación, ventas, envíos, proyectos o servicios,

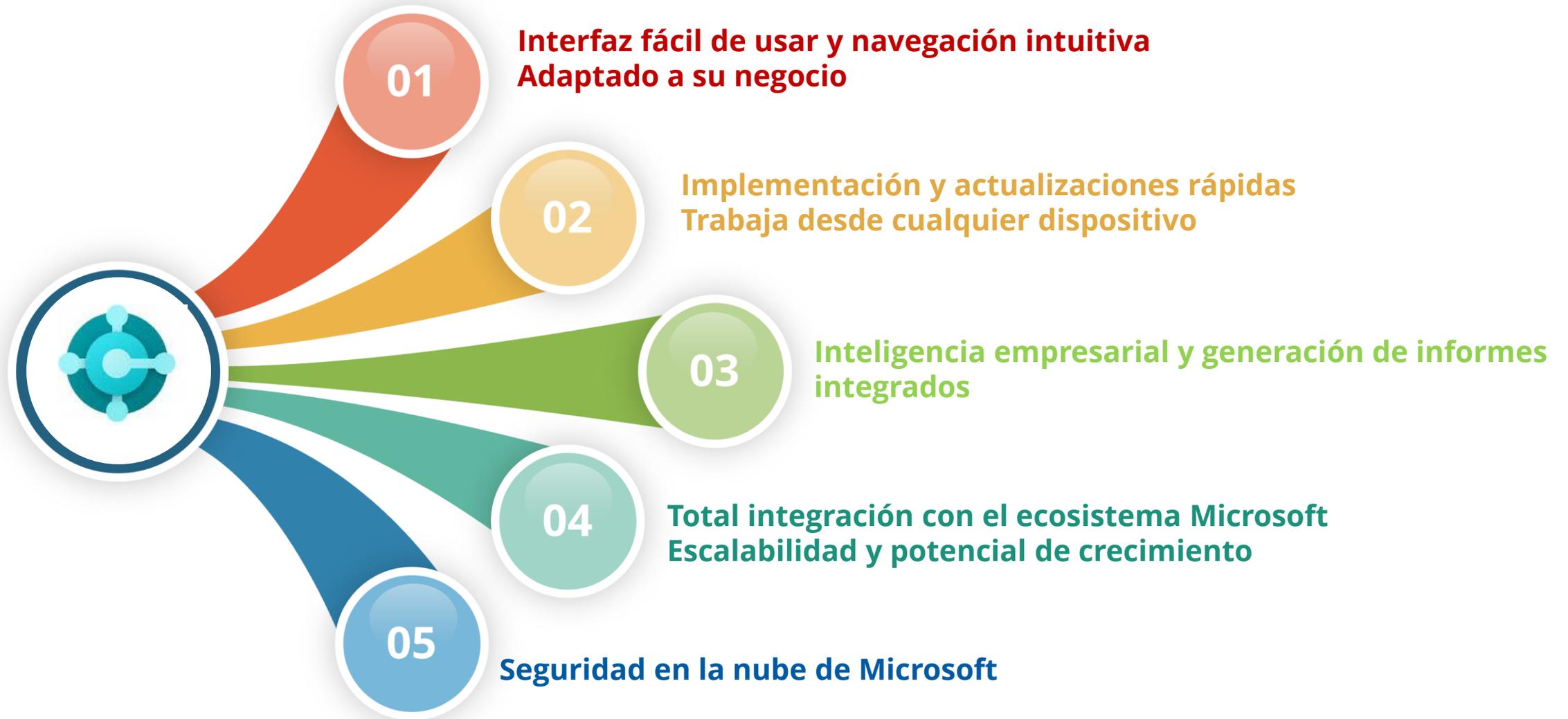
Además, **conecta con otras aplicaciones** y herramientas como Office 365, Teams, Business Intelligence, o incluso Outlook. La integración con el **CRM** de Microsoft permite obtener una visión 360 de la empresa.

Con la integración de **Power BI** podrás analizar los datos en tiempo real y tomar decisiones .

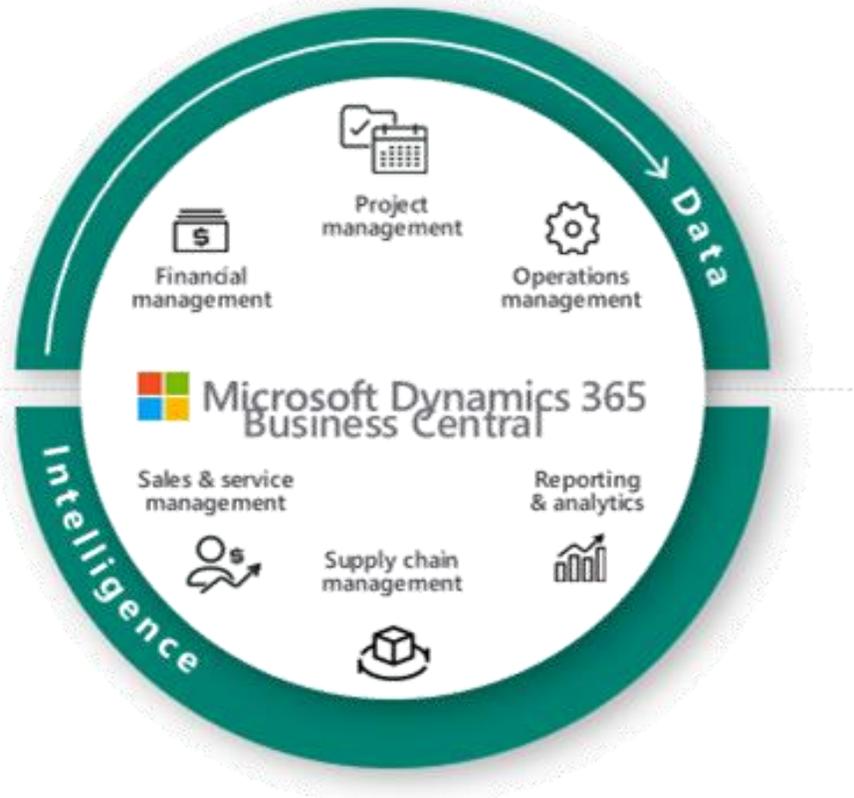
Business Central **cumple con las normativas legales** de los países en los que opera, y le permite adaptarte a los cambios legislativos y fiscales que puedan afectar a su negocio.



Porque Business Central



Funcionalidades Business Central



Power platform



Power BI



Flow



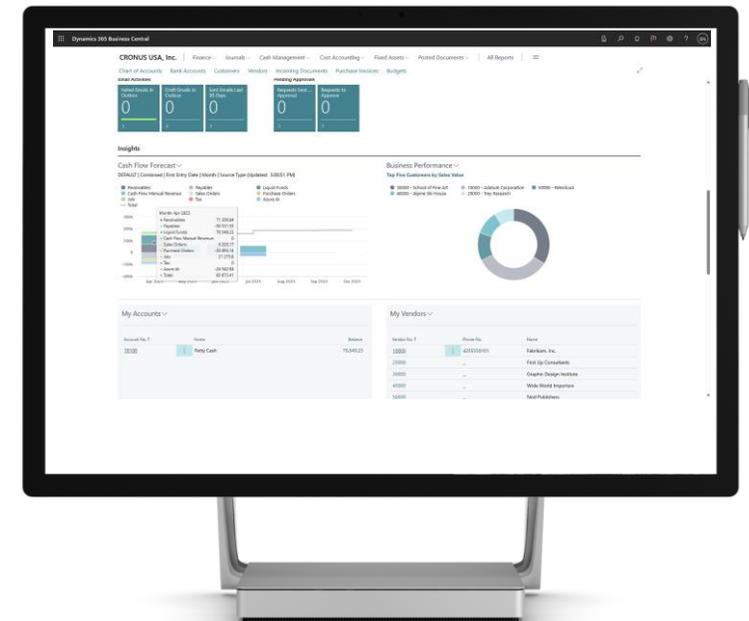
PowerApps

1. Gestión Financiera
2. Gestión Ventas y Marketing
3. Gestión Cadena de Suministros
4. Gestión almacén
5. Gestión Recursos Humanos
6. Gestión de Proyectos
7. Gestión de Fabricación
8. Informes y Análisis

Gestión Financiera

Business Central incluye una configuración estándar de muchos procesos financieros, pero puede cambiarla para que se adapte a las necesidades de su empresa.

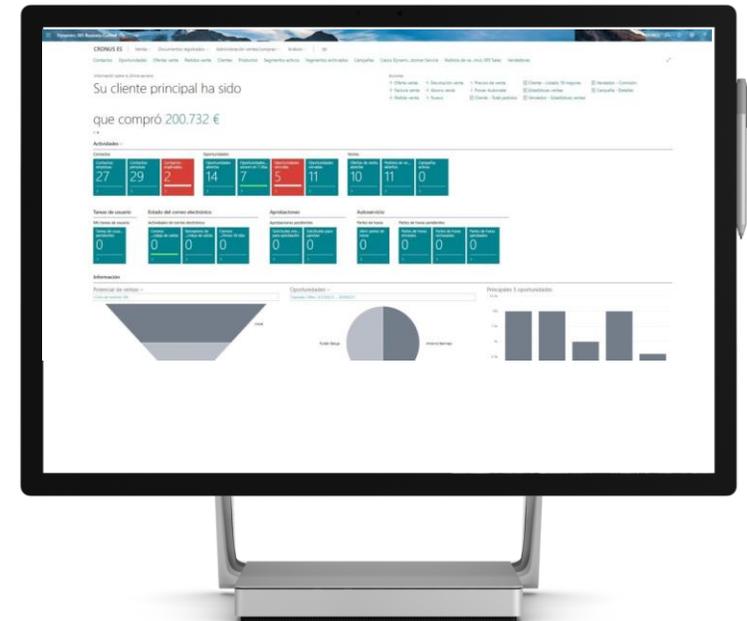
- ❑ Plan de cuentas, presupuestos, esquemas de cuentas.
- ❑ Conciliación de bancos, conciliación de pagos, diarios de cobros y pagos.
- ❑ Documentos a cobrar y pagar, remesas, órdenes de pago y diario de cartera.
- ❑ Activos, mantenimiento, diarios generales, de reclasificación de activos.
- ❑ Periodos de inventario, valoración de productos, valoración stock.
- ❑ Impuestos e IVA, periodos contables, asientos de regularización, grupos contables
- ❑ Tipos, centros, objetos, asignaciones y presupuestos de coste.
- ❑ Previsiones de flujo, plan de cuentas, ingresos anuales, gastos manuales.



Gestión Ventas y Marketing

Business Central te permite gestionar todo el ciclo de vida de tus clientes, desde la captación hasta el servicio posventa, y optimizar las oportunidades de negocio, la fidelización y la satisfacción

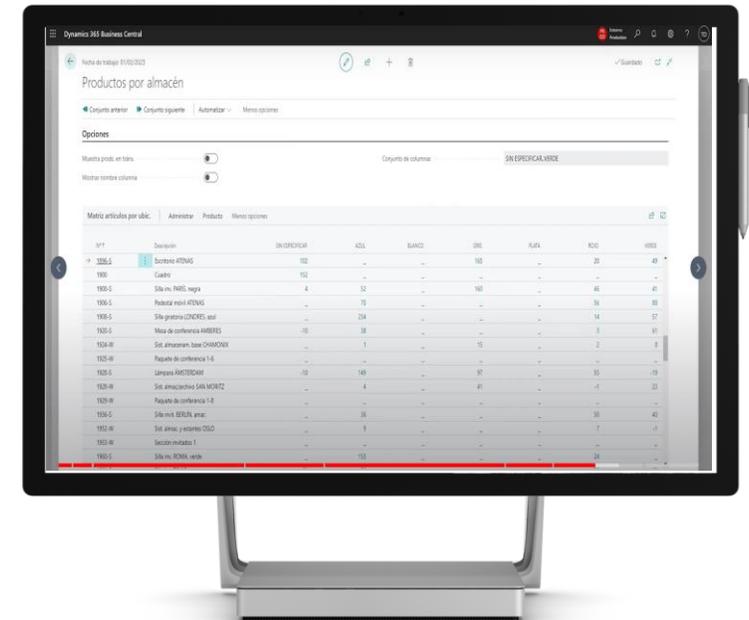
- ❑ Crear y gestionar fichas de **clientes**, vendedores, equipos.
- ❑ Gestionar el **proceso de venta** desde oportunidades, ofertas, pedidos, devoluciones, abonos, albaranes, facturas.
- ❑ Crear y gestionar hoja de **precios**, tarifas, descuentos.
- ❑ Crear, gestionar y definir los **productos** y servicios según diferentes características (tipo, la categoría, unidad, inventario, coste, el margen, etc.).
- ❑ Crear y gestionar, contactos, perfiles, campañas de **Marketing**, segmentaciones, gestión de tareas e interacciones, oportunidades.



Gestión Almacén

Business Central te ofrece una solución completa para la gestión del almacén, que te permite controlar todos los aspectos del flujo de mercancías, desde la recepción hasta el envío.

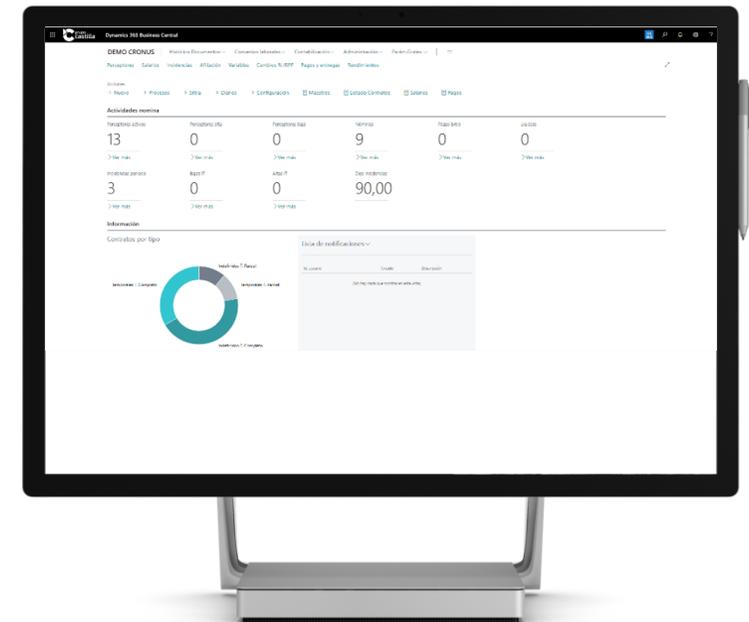
- ❑ Crear y gestionar las **ubicaciones** de almacén.
- ❑ Definir y gestionar los **artículos** de almacén, que pueden tener diferentes características (número de serie, lote, fecha de caducidad, peso, volumen, etc.).
- ❑ Registrar y supervisar el **movimiento** y el transporte de las mercancías
- ❑ Órdenes de recepción, de envío, **transferencias** entre ubicaciones.
- ❑ Realizar el control de **calidad** de las mercancías recibidas y enviadas.
- ❑ Controlar y gestionar el **inventario de mercancías**, existencias, reservas, ajustes, valoraciones, recuentos físicos.
- ❑ Optimizar el **espacio** y el tiempo de almacén, políticas de ubicación, clasificación, consolidación, rotación, reposición.
- ❑ **Integrar** el almacén con otros con otros módulos de Business Central como ventas, compras, fabricación, servicio.



Gestión Recursos Humanos

Business Central te ofrece una solución completa para la gestión del registro detallado de los empleados quedando toda la información de los mismos centralizada y organizada.

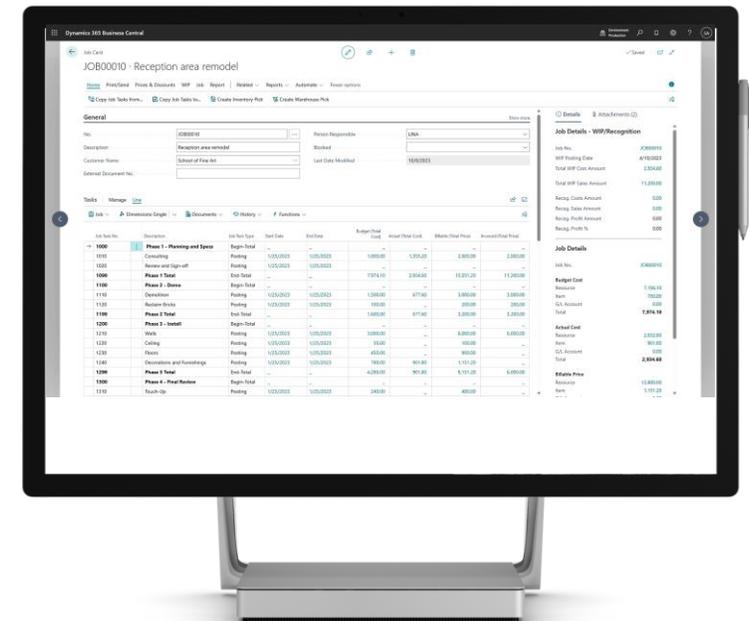
- ❑ Registrar y actualizar información de los empleados (información confidencial, cualificaciones y contactos del empleado, imagen, cuentas bancarias)
- ❑ Registrar y actualizar contratos de empleo
- ❑ Registrar ausencias de empleados, lo que permite analizar las ausencias registradas, según las necesidades.



Gestión de Proyectos

El módulo de proyectos de Business Central te permite gestionar tus proyectos de forma integral, desde la planificación hasta la facturación, pasando por el control de costes, los recursos humanos y el seguimiento del tiempo.

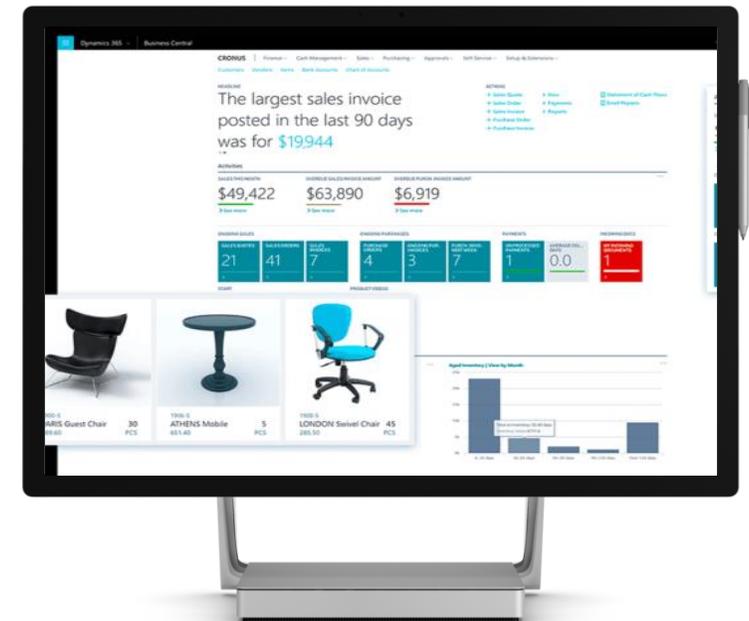
- ❑ Crear y configurar proyectos, tipos de presupuestos, fases, tareas y actividades.
- ❑ Asignar recursos a proyectos, controlar su disponibilidad, capacidad y productividad.
- ❑ Registrar el tiempo en cada proyecto, tarea o actividad, mediante partes de horas o dispositivos móviles.
- ❑ Controlar los costes reales y previstos, así como los ingresos y la rentabilidad.
- ❑ Facturar los proyectos según diferentes criterios (avance, hitos, tiempo o materiales).
- ❑ Analizar el rendimiento mediante indicadores clave de rendimiento (KPI) e informes personalizados.
- ❑ Integrar el módulo de proyectos con otros módulos de Business Central, como el de finanzas, de compras, ventas, almacén.



Gestión de Fabricación

Business Central te ofrece una solución completa para la gestión de la fabricación, que te permite controlar todos los aspectos del proceso productivo, desde el diseño hasta la entrega.

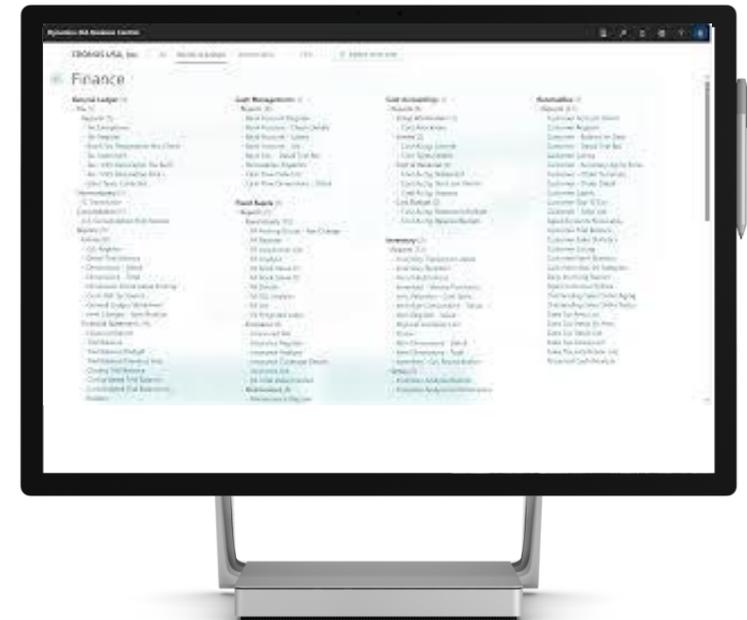
- ❑ Crear y gestionar las listas de materiales de productos.
- ❑ Definir y gestionar las rutas de producción de productos (especifican los pasos, operaciones, centros de trabajo y recursos que se requieren para completar cada fase de la fabricación).
- ❑ Crear y gestionar los centros de trabajo (unidades organizativas donde se realizan las operaciones de fabricación, pudiendo ser máquinas, personas, grupos o ubicaciones).
- ❑ Crear y gestionar las versiones de producción de productos.
- ❑ Planificar y ejecutar las órdenes de producción.
- ❑ Registrar y supervisar el consumo de materiales, avance de las operaciones, tiempo empleado, rendimiento y calidad de los productos fabricados, y compararlos con los estándares establecidos.
- ❑ Controlar y gestionar el inventario de productos terminados y materias primas (movimientos, reservas, lotes y números de serie).
- ❑ Controlar y analizar los costes de fabricación. Comparar costes reales & estimados y variaciones. Asignar costes a productos, centros de trabajo, proyectos o departamentos).



Informes y Análisis

Business Central ofrece muchos informes incorporados que las empresas pueden utilizar desde el primer momento.

- ❑ Informes financieros (balances de comprobación, presupuestos, PyG, Ebitda, sumas y saldos).
- ❑ Informes de cobros (vencidos, extractos de clientes, saldo por fechas, pagos recibidos)
- ❑ Informes de ventas (pedido por cliente, 10 mejores clientes, ventas por productos, saldo por fechas, etc.).
- ❑ Informes de pagos (antigüedad de pago, proveedor saldo por fecha, pagos por periodo.
- ❑ Informes de compras (compras por proveedor, producto, listas de precios y variaciones, etc.).
- ❑ Informes de inventario y almacén (valoración inventario, variación existencias, listado picking, etc.).
- ❑ Informes de proyectos (análisis proyecto, proyectos por cliente, productos por proyecto, líneas de planificación del proyecto.
- ❑ Informes de activos fijos (lista de adquisición, valor proyectado del AF, valor contable del AF, etc.).
- ❑ Informes de ensamblado (listas ensamblado, LM materias primas, sub-ensamblados, ensamblado para pedidos, etc.).
- ❑ Informes de producción (puntos de uso, cálculo costes, estadísticas, listas de tareas, carga por centro, etc.).



Impacto Económico de Business Central



Descarga el estudio Forrester a través del código QR o a través de este [ENLACE](#)

FORRESTER®

172%

Rentabilidad de la inversión con Business Central durante 3 años

7 meses

Devolución de la inversión

Hasta un 18%

Mejora de la productividad para el personal de finanzas y operaciones



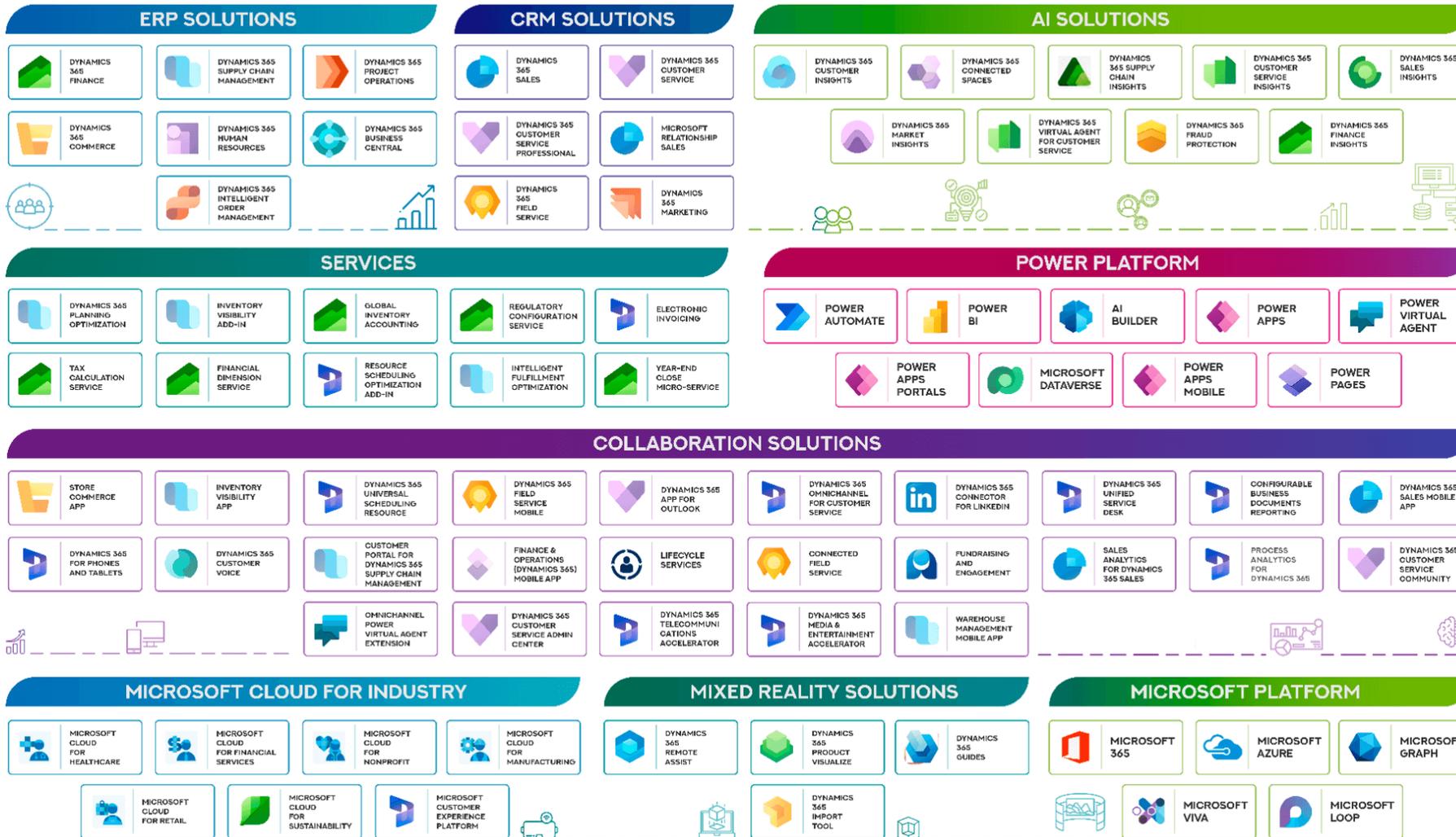
Microsoft es líder en el informe IDC MarketScape:

Evaluación del proveedor de las aplicaciones ERP para pequeñas empresas 2024 compatibles con la nube y SaaS en todo el mundo.

Leer extracto en [ENLACE](#)

Ecosistema 365

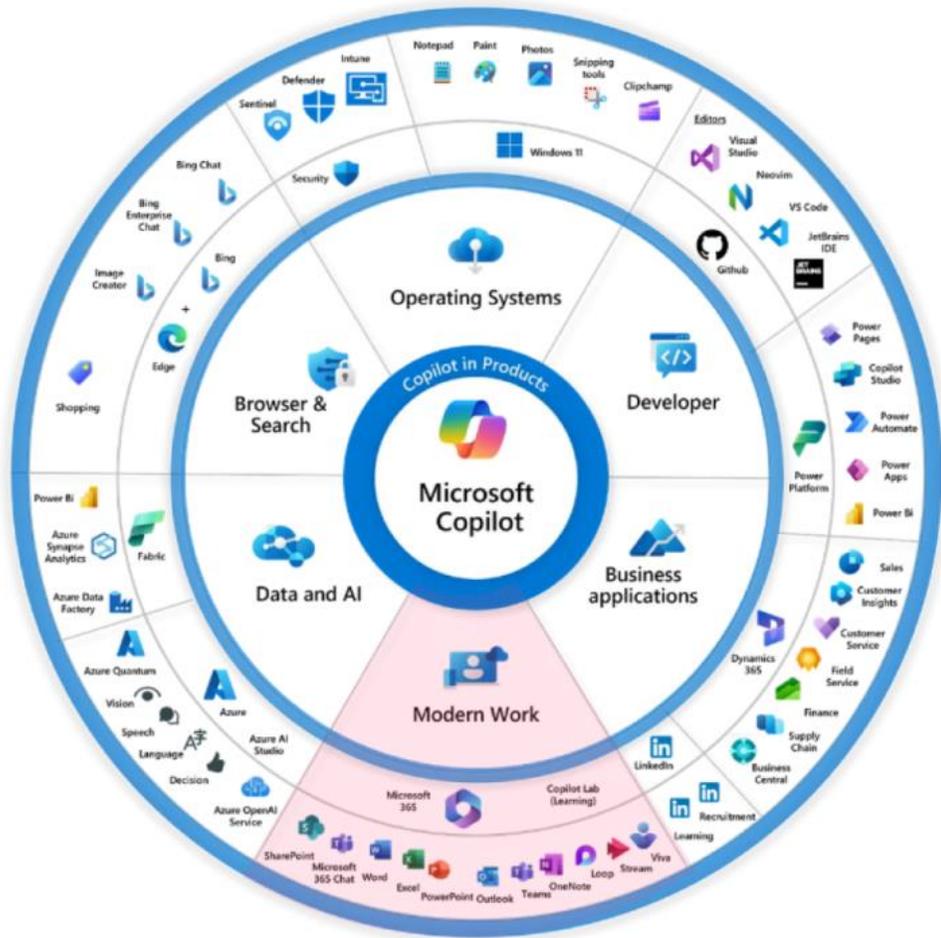
El ecosistema 365 es el conjunto de aplicaciones de Microsoft que te ayudan a mejorar la productividad, la colaboración y el análisis de datos de tu negocio, tanto en la nube como en el escritorio



Incluye aplicaciones como:

- Office 365
- Power BI
- Power Apps
- Power Automate
- Teams
- Dynamics 365
- Azure y muchas más.

Ecosistema 365 Beneficios de la integración con Business Central

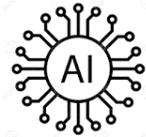


- ❑ Acceder a Business Central desde cualquier dispositivo y lugar
- ❑ Interfaz intuitiva y adaptable
- ❑ Sincroniza con las aplicaciones de Office 365, como Outlook, Word, Excel y PowerPoint.
- ❑ Compartir y comunicar información de Business Central mediante las herramientas de Teams, que te permiten crear chats, videollamadas, reuniones y canales de trabajo.
- ❑ Visualizar y analizar los datos de Business Central con Power BI, con la que puedes crear informes y paneles interactivos, y obtener insights y recomendaciones.
- ❑ Crear y gestionar aplicaciones personalizadas con Power Apps que permite diseñar y desarrollar aplicaciones móviles y web.
- ❑ Automatizar y optimizar los procesos de negocio con Power Automate que permite crear flujos de trabajo automatizados.

COPILOT en Business Central



Microsoft Dynamics 365
Business Central



Las herramientas de IA hacen que el 89% de los empleados se sientan más satisfechos ya que pueden dedicar más tiempo a trabajar en lo realmente importante.



Asistencia de conciliación bancaria.
Asistencia para análisis de datos.



Sugerir y Agregar textos de marketing en productos.
Sugerir líneas de pedidos de ventas.



Asignar documentos electrónicos a líneas de pedido de compra.
Chatear con Copilot.



Conciliar cuentas bancarias.
Asignar documentos electrónicos.



Descubre lo que
Dynamizatic
puede hacer por ti



Aplicaciones
empresariales



Contacta con nosotros



960 624 308



info@dynamizatic.com



LinkedIn Dynamizatic



Facebook Dynamizatic



www.dynamizatic.es



Plaza Alquería de la Culla nº4, despacho 703.
46910 Alfafar (Valencia)